

FICHA TÉCNICA DEL CURSO

Referencia: ONV2CT2211

Nombre: Negociación de operaciones de Comercio internacional en inglés

Duración: 25 horas

Modalidad: Teleformación

Objetivos:

Producir mensajes orales complejos en inglés con fluidez, detalle y claridad, en situaciones-tipo del comercio internacional.

Contenidos:

1. Estructuras lingüísticas y léxico habitual en procesos de negociación del comercio internacional.
2. Interacción entre las partes de una negociación comercial.
3. Solicitud de concesiones, reclamaciones y formulación de expresiones en situaciones de negociación.
4. Fórmulas de persuasión en una negociación internacional.
5. Simulación de procesos de negociación de exportaciones e importaciones de productos.